

PRE-MARKETING INDIA: COSA FARE e COSA NON FARE

Nu Skin Enterprises, Inc. ha registrato un successo e una crescita notevoli grazie all'espansione in nuovi mercati in tutto il mondo. Tuttavia, l'apertura di un mercato può comportare molte sfide importanti che dobbiamo affrontare come un team affiatato per garantire il nostro successo internazionale a lungo termine. Una di queste sfide che dobbiamo affrontare è l'attività di pre-marketing non appropriata in Mercati esclusi.*

Quando i Brand Affiliate (Affiliati) indipendenti si impegnano in attività di pre-marketing non appropriate nei Mercati esclusi, il futuro delle attività di Nu Skin in quel mercato può essere messo a repentaglio. Pertanto, gli Affiliati devono consultare il Capitolo 4/Sezione 3 delle Politiche e procedure prima di partecipare a qualsiasi tipo di attività di pre-marketing.

In questo momento, Nu Skin richiede la vostra collaborazione per evitare attività di pre-marketing non appropriate in India. Sebbene Nu Skin sia molto entusiasta di questo mercato, ricordiamo che qualsiasi violazione delle politiche aziendali in materia di affari internazionali può mettere a rischio la società e il vostro account. In particolare, gli Affiliati che violano le politiche di pre-marketing rischiano la loro capacità di partecipare e di ricevere le commissioni nel nuovo mercato.

Nu Skin vi ringrazia per la leadership e il sostegno continui.

COSA FARE

- ✓ Continuare a costruire a livello locale ma pensare in modo globale.
- ✓ Formare e, quando è il caso, sponsorizzare persone nel vostro Mercato locale** che potrebbero essere idonee a creare un account in India quando questo sarà designato come Mercato autorizzato.***
- ✓ Ricordare che i trasferimenti di account da un Mercato autorizzato (verso l'India) non saranno approvati per un periodo di sei (6) mesi dopo l'apertura dell'India.
- ✓ Scoprire i requisiti di idoneità per aprire un account Nu Skin in India:
 - Cittadini indiani in possesso di un passaporto indiano valido (o di un altro documento d'identità rilasciato dal governo); oppure
 - Cittadini indiani non residenti (NRI) in possesso di un passaporto indiano valido (o di un altro documento d'identità rilasciato dal governo); oppure
 - Persone di origine indiana (PIO) in possesso di una carta PIO valida; oppure
 - Cittadini d'oltremare dell'India (OCI) con una carta OCI valida; oppure
 - Titolare di un visto d'affari valido in India; oppure
 - Un'entità legale costituita secondo le leggi dell'India, con un direttore indiano tra gli altri requisiti; e
 - In ogni caso, avere un indirizzo e un conto bancario locale (in India).
- ✓ Formare e costruire un team che sia in grado di partire con il piede giusto all'apertura dell'India.
- ✓ Istruire e formare il vostro team su come creare un'attività commerciale in conformità con la politica di Nu Skin.
- ✓ Organizzare incontri in un Mercato autorizzato con persone in visita da un Mercato escluso (India).

COSA NON FARE

- ✗ Importare o facilitare l'importazione, vendere, regalare, distribuire in qualsiasi modo, i Prodotti Nu Skin o i campioni di Prodotti Nu Skin in India.
- ✗ Utilizzare social media, volantini, pubblicità o distribuire materiale promozionale in India riguardante Nu Skin, i Prodotti Nu Skin o l'opportunità professionale di Nu Skin.
- ✗ Sollecitare o negoziare un accordo allo scopo di vincolare un cittadino o residente in India all'opportunità professionale Nu Skin, a uno Sponsor specifico o a una specifica linea di sponsorizzazione.
- ✗ Far iscrivere cittadini o residenti in India in un Mercato autorizzato o usare i Contratti per Brand Affiliate da un Mercato autorizzato per iscrivere tali persone, eccetto se il cittadino o residente dell'India ha, al momento dell'iscrizione, la residenza permanente e l'autorizzazione legale a lavorare nel Mercato autorizzato.
- ✗ Accettare denaro o altri corrispettivi o farsi coinvolgere in qualsiasi transazione finanziaria con qualsiasi potenziale Brand Affiliate in India in relazione ai Prodotti Nu Skin o all'opportunità professionale di Nu Skin.
- ✗ Affittare, noleggiare o acquistare strutture allo scopo di promuovere i Prodotti Nu Skin o l'opportunità professionale di Nu Skin in India.
- ✗ Registrare o riservare i marchi, i loghi, i nomi commerciali o i marchi di Nu Skin in India.
- ✗ Contattare enti o funzionari governativi in India o cercare di stabilire contatti governativi di qualsiasi tipo in India.
- ✗ Registrare o cercare di ottenere l'approvazione dei prodotti Nu Skin in India.
- ✗ Organizzare riunioni di qualsiasi tipo in India (compresi incontri virtuali).
- ✗ Sebbene la politica di Nu Skin consenta attualmente di organizzare incontri in un mercato escluso in cui il numero di partecipanti a un determinato incontro non superi le cinque unità, questa attività è severamente vietata in India.

*Mercato escluso: qualsiasi Paese, mercato, territorio o altra giurisdizione politica che non sia un Mercato autorizzato.

**Mercato di residenza: per un individuo, il Paese, mercato, territorio o altra giurisdizione politica nella quale tale individuo ha cittadinanza o residenza legale e per il quale Paese, mercato, territorio o altra giurisdizione politica è stato firmato il Contratto per Brand Affiliate. Per un'Entità aziendale, come un'impresa, partnership, società a responsabilità limitata o altra forma di organizzazione aziendale, è allora il Paese, il mercato, il territorio o un'altra giurisdizione politica nella quale tale entità è legalmente costituita e in cui ogni persona che ha un Interesse Beneficiario nell'Entità aziendale ha la corretta autorizzazione legale a svolgere attività commerciali e il cui Paese, mercato, territorio o altra giurisdizione politica ha sottoscritto il Contratto per Brand Affiliate.

***Mercato autorizzato: qualsiasi Paese o altro mercato geografico designato per iscritto da Nu Skin come ufficialmente aperto alle attività commerciali per tutti i Brand Affiliate.